

Основные положения об иностранных инвестициях в Индии

В течение 1990-х годов происходила либерализация режима инвестиционных условий для иностранного капитала. Многие ограничения были сняты, процедуры упрощены. Иностранные инвесторы могут вкладывать капитал напрямую в экономику Индии или путем создания совместных предприятий с минимальными ограничениями.

Лицензирование в промышленности

Получение лицензии на промышленное производство обязательно для следующих видов деятельности:

- » Производства государственного сектора
- » Пять отраслей стратегического, социального и природоохранного значения
- » Производство товаров, закрепленных за малыми предприятиями крупномасштабным производством или компаниями, в которых доля иностранного капитала составляет более 24%.

Все иные производства в столичном округе не подлежат лицензированию согласно местным правилам. На практике же местные ограничения не действуют, предприятиям все же необходимо получать разрешение на промышленное производство.

Наличие лицензии обязательно в следующих пяти отраслях производства, стратегического, социального и природоохранного значения

- » Производство алкогольных напитков
- » Производство сигар, сигарет и прочих табачных изделий
- » Аэрокосмическое электронное оборудование и оборонная промышленность
- » Производство взрывчатых веществ, в том числе детонирующих шнуров, огнестойких шнуров, пороха, нитроцеллюлозы, запальных фитилей
- » Выпуск опасных химических соединений

Кроме того, следующие отрасли находятся под контролем государства:

- » Атомная электроэнергетика;
- » Производство веществ, указанных в постановлении Правительства Индии, Департамент атомной энергетики № S.O. 212(E) от 15.03.1995
- » Железнодорожный транспорт

Политика инвестирования иностранного капитала

Экономическая политика Индии ориентирована на привлечение крупных инвестиций в страну на постоянной основе и установление деловых связей с другими государствами. Мероприятия, предусмотренные программой развития, за последние несколько лет позволили привлечь иностранные инвестиции в различные сферы экономики.

Политика привлечения иностранных инвестиций проводится практически в каждом секторе экономики, кроме стратегических, таких, как оборонно-промышленный комплекс (недавно стал частично открытым), железнодорожный транспорт, атомная энергетика. В перечисленных секторах действующая и дополненная политика развития разрешает участие иностранного капитала не выше установленной границы.

Экономическая политика и программы по привлечению иностранных инвестиций в

Индию

Основные положения экономической политики и программ по привлечению иностранных инвестиций

- » Не требуется государственного разрешения для осуществления инвестиционной деятельности почти во всех секторах и видах деятельности за редким исключением.
- » Правительство утвердило «Порядок инвестирования иностранного капитала по секторам экономики», в котором изложены схемы осуществления инвестиционной деятельности по сферам экономики с рядом исключений.
- » Комитет по содействию иностранным инвестициям (FIPB) рассматривает предложения для иностранных инвесторов, которые выходят за рамки общей схемы.
- » Решения по всем иностранным инвестициям обычно не занимают более 30 дней со дня подачи заявки.
- » Разрешена репатриация инвестиций и затем прибылей при условии, что первоначальные капиталовложения были сделаны в конвертируемой иностранной валюте.
- » Разрешено использование иностранных брендов/торговых марок для продажи товаров на территории Индии
- » Фондовый рынок Индии открыт для капитала иностранных институциональных инвесторов FII (Foreign Institutional Investors)
- » Индийским компаниям разрешается привлекать финансовые ресурсы с международных рынков капитала.
- » Особые инвестиционные и налоговые условия предоставляются на экспортные производства и таким секторам, как электроэнергетика, электроника, программное обеспечение и пищевая промышленность.
- » С целью упрощения процесса получения разрешений на создание новых предприятий в ряде штатов были созданы службы единого окна по таможенному оформлению и поддержке инвестиционных проектов.

Прямые иностранные инвестиции

В ходе реализации правительственной программы с целью более скорого внедрения второй фазы экономических реформ и стимулирования развития индийской промышленности правительство Индии автоматически предоставляет разрешение на привлечение прямых иностранных инвестиций в промышленность страны, кроме отдельных производств.

Исключения

Все промышленные предприятия могут рассчитывать на привлечение прямых иностранных инвестиций беспрепятственно, кроме следующих:

- » Инвестиции в компании, где требуется получение лицензии на производство
- » Предложения, в которых участвуют иностранные партнеры, уже имеющие действующие предприятия в Индии в той же сфере деятельности (кроме телекоммуникаций и добычи и обработки полезных ископаемых), а также инвестиции, производимые международными финансовыми корпорациями, такими, как *Asian Development Bank, International Finance Corporation, Commonwealth Development Corporation u Deutsche Entwicklungs Gescelshaft*
- » Предложения, предусматривающие приобретение доли в действующих индийских компаниях иностранным инвестором для финансового сектора и в случаях, предусмотренных «Кодексом о поглощениях» Индийского Совета по ценным бумагам и биржам (SEBI)
- » Предложения, не предусмотренные действующей политикой по отраслям экономики

Предложения об инвестировании в предприятия государственного сектора, а также в программные технопарки (STP), экспортные производственные зоны (EPZ) и экспортно-ориентированные предприятия (EOU) при соответствии определенным параметрам получают одобрение автоматически.

Предложение по иностранным инвестиционным проектам, не подпадающие под условия автоматического одобрения, рассматриваются правительством Индии. Комбинированные коммерческие предложения, т.е. предложения, требующие иных разрешений на промышленное производство для осуществления инвестиционной деятельности иностранными партнерами, получают соответствующий пакет документов от правительства Индии.

Комитет по привлечению иностранных инвестиций (FIPB)

FIPB – особый уполномоченный комитет, возглавляемый Секретарем Министерства финансов, созданный специально для решения вопросов по выдаче разрешений на осуществление инвестиционной деятельности иностранными компаниями. Стандартной формы заявок для обращения в Комитет не предусмотрено, кроме вопросов технического сотрудничества. Коммерческие предложения можно присылать в Комитет по привлечению иностранных инвестиций, Департамент экономики Министерства финансов, а также передавать через дипломатические представительства Индии за рубежом. Правительство ввело в действие специальный адрес электронной почты для приема заявок на проведение прямых иностранных инвестиций через Интернет с условием, что оригинал заявки на жестком носителе предоставляется в комитет до начала рассмотрения.

Комитет по привлечению иностранных инвестиций использует гибкий подход к проверке всех поступающих предложений, без заранее готовых решений и жестких методик. Данный подход применяется для всех секторов экономики и предложений всех типов. Пока заявка находится на стадии обсуждений и переговоров для инвесторов важно убедить Комитет в выгоды проекта для экономики страны.

Политика валютного регулирования

Закон о валютном регулировании (FEMA), 1999 определяет порядок проведения валютных операций в Индии. Следовательно, регламентирует вопросы относительно сделок с валютой, ее хранения, операции с текущим счетом и счетом капитала, экспорта

товаров и услуг, реализацию и приобретение иностранной валюты и пр.

Внешние коммерческие займы

Возросшие внешние долги в иностранной валюте снизятся за счет внешних займов. Они регулируются Министерством финансов и Резервным банком Индии. К ним относятся: коммерческие банковские ссуды, потребительские кредиты, кредиты поставщиков, проверенные финансовые инструменты, такие, как облигации с плавающей и с фиксированной ставкой, кредиты от экспортно-кредитных агентств и пр.

Законы, регулирующие экономическую деятельность в Индии

Закон о договорах (Indian Contract Act, 1872)

Индийское законодательство о договорах базируется на основных принципах составления контрактов и регулируется Законом о договорах. Многие положения закона заимствованы из аналогичных законодательных актов других стран. Отдельные законы предусмотрены для особых форм договоров, таких, как договор о партнерстве, договор о продаже товара, договор на перевозку.

В Законе изложены следующие основные принципы договорных отношений

- » Порядок заключения контрактов
- » Полномочия сторон
- » Срок действия договора
- » Выполнение условий договора согласно правам и обязанностям сторон
- » Порядок действий в случае нарушения условий договора и компенсация убытков
- » Предоставление коммерческого предложения и его принятие для заключения договора
- » Контракт может быть заключен в письменной или устной форме, а также посредством конклюдентных действий
- » Согласование условий договора может производиться как обеими сторонами, так и с привлечением третьей
- » Нарушение условий договора приводит к двум возможным вариантам дальнейших действий сторон: выплата неустоек и компенсаций или исполнение договора на прежних условиях. Убытки могут быть ликвидные и неликвидные. Однако штрафы и компенсации не являются строго обязательными. Исполнение договора на первоначальных условиях применяется в случаях, предусмотренных Законом об исполнении соглашений в первоначальном виде, от 1963 г. (Specific Relief Act)
- » Закон также содержит права и обязанности, определяющие отношения сторон касательно договоров гарантии, поручительства и ответственного хранения.
- » В законе изложены общие принципы агентских отношений: права и обязанности агента относительно поручителя и третьей стороны, порядок расторжения или приостановления договора и пр.

Охрана интеллектуальной собственности

Являясь участником Генерального соглашения по тарифам и торговле (GATT), а также Соглашения по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (TRIPS), в качестве члена Всемирной торговой организации (ВТО), Индия начала разработку и внедрение базовых норм и стандартов в следующих направлениях охраны интеллектуальной собственности:

- » Авторские и прочие права
- » Торговые марки
- » Географические указания
- » Патенты
- » Промышленные образцы

Авторские права

В основе законодательства об авторском праве в Индии лежит Закон об авторском праве от 1957 года (Indian Copyright Act), дополненный в 1999 году. Закон отражает принципы Бернской конвенции по защите авторских прав, одним из участников которой является Индия. Индия также присоединилась к Женевской конвенции по защите прав производителей фонограмм и к Всемирной конвенции об авторском праве, а также является активным участником Всемирной организации интеллектуальной собственности (WIPO), Женева.

Торговые марки

Закон о торговых марках (The Trademark Act, 1999) регулирует порядок регистрации торговых марок на товары и услуги, в том числе коллективные товарные знаки, а также их получение и передачу.

Выделены средства на апелляционный комитет для оперативного рассмотрения апелляций, устранение ошибок в заявлениях и упрощения процедуры регистрации для зарегистрированных пользователей и для расширения области легального применения торговых знаков и запрета на использование чужих торговых марок как части названия фирмы или иного коммерческого использования.

Географические указания на товарах

Закон о географических указателях (регистрация и охрана), 1999 г. (Geographical Indications of Goods (Registration and Protection) Act,) был разработан для соответствия режиму TRIPS. Он направлен на обеспечение порядка регистрации и совершенствования охраны географических указателей касательно товаров в Индии, а также на защиту географических указателей от посягательств третьих сторон и потребителей - от неточных и заведомо ложных сведений. Правительство Индии открыло в г. Ченнаи Канцелярию по регистрации географических указателей для приема заявлений на присвоение географических указателей товарам согласно Закону о географических указателях от 1998 г.

Патенты

Индийский Закон о патентах от 1970 года (Indian Patents Act) определяет порядок выдачи, отзыва, регистрации, передачи патента и защиты от посягательств. Закон о патентах (с поправками) и соответствующие предписания от 1999 года предоставляет возможность получения патента на разработки лекарственных препаратов. Он также предусматривает схему действий относительно претензий, высказанных в заявлениях, поданных после 01 января 1995 года, что позволило удовлетворить требования заявителей и предоставить им эксклюзивные права на продажу или распространение продукции на территории Индии.

С целью гармонизации патентного законодательства и законов об иных формах интеллектуальной собственности, а также выполнения требований соглашения ВТО Индия стала активным участником Международной конвенции по охране промышленной собственности (Парижская конвенция), GATT и TRIPS.

Промышленные образцы

Закон о промышленном дизайне (The Designs Act, 2000), принятый согласно обязательствам перед ВТО, поддерживает и защищает разработчиков нового дизайна и направлен на развитие промышленности. Любой автор нового и оригинального дизайна, не использовавшегося ранее в других странах, и не нарушающего правовой режим, имеет право подать заявление на регистрацию промышленного образца согласно действующему законодательству. После чего ему предоставляются исключительные права на продажу, распространение, промышленное производство и импорт продукции с данным дизайном и зарегистрированным артиклем на 10 лет, начиная с даты регистрации. Закон также предусматривает порядок действий в случае посягательства на права владельца. Если же

промышленный образец не зарегистрирован, то он не подпадает под охранные действия закона. Тем не менее, незарегистрированные образцы промышленного дизайна охраняются Законом об интеллектуальной собственности при условии, что они являются оригинальными авторскими работами.

Трудовое право

Индия – член Международной организации труда и соответствует требованиям конвенции. С целью создания благоприятной среды для трудовой деятельности и защиты интересов работников ввели в действие комплексное законодательство. Правительство регулярно обновляет трудовое законодательство, чтобы поддерживать его в актуальном состоянии в условиях постоянных изменений. Данный свод законов охватывает вопросы решения спорных ситуаций на промышленных предприятиях, условий работы, компенсаций и страхования.

Слияние и поглощение компаний

Правила приобретения доли в бизнесе и слияния компаний (SEBI, Substantial Acquisitions of Shares and Takeovers), 1997 направлены на защиту интересов малых инвесторов и укрепление законодательства касательно слияний. Кодекс о поглощении вступает в действие в случае, если приобретение акций компании, прошедших листинг на фондовой бирже, вместе с уже имеющимися акциями данной фирмы в итоге составляет 15% и более от заявленного капитала или приводит к изменениям в руководстве компанией. Согласно Кодексу, покупатель обязан сделать официальное предложение держателям оставшихся акций в размере не менее 20% заявленного капитала по минимальным ценам. Владельцы от 15 до 55% акций компании имеют право повышать свою долю на 5% ежегодно без публичного объявления. Владельцы более 55-75% акций могут приобретать дополнительные акции в любом количестве или право голоса только при выставлении официальных предложений о покупке.

Реорганизация и слияние

Реорганизации компании по взаимному согласию (акционеров, кредиторов и прочих заинтересованных лиц с целью реабилитации компании) или по договоренности между компанией и кредиторами требует вмешательства Верховного суда. Полномочия по разрешению реорганизаций и слияний были переданы Верховным судом в Национальный трибунал по делам компаний (National Company Law Tribunal (NCLT)). Однако последний все еще на стадии формирования.

Выкуп акций

Закон об акционерных компаниях (The Companies Act, 1956) разрешает выкуп до 10% оплаченного акционерного капитала и свободных резервов при условии, что данное действие разрешено собранием членов управления. Такая сделка может повторяться не ранее, чем через 365 дней с момента предыдущей. Компания может выкупить 25% акций при наличии специального разрешения. Закон об акционерных компаниях предусматривает ряд условий в отношении резервов, соотношения собственных и заемных средств для совершения подобных сделок. Компания, прошедшая листинг на фондовой бирже Индии, действует в рамках ограничений, установленных SEBI в отношении выкупа акций.

Уменьшение акционерного капитала

Уменьшение акционерного капитала – судебный процесс, в котором компания может выплатить акционерам их средства или уменьшить размер капитала на размер суммарных убытков компании. Для проведения таких мероприятий необходимо разрешение Верховного суда. Полномочия по разрешению уменьшения акционерного капитала были переданы от Верховного суда в Национальный трибунал по делам компаний (National Company Law Tribunal (NCLT)). Однако тот все еще на стадии формирования.

Разделение слившихся ранее предприятий

Раздел компании – вариант реорганизации, все чаще применяемый компаниями для

отделения основной деятельности от вспомогательной. Процесс разделения включает в себя передачу дела от одной компании к другой. Компания, принимающая дела, выпускает акции для акционеров компании-продавца. Разделение компаний также решается в судебном порядке, требует санкции Верховного суда. Полномочия по разделению компаний были переданы от Верховного суда в Национальный трибунал по делам компаний (National Company Law Tribunal (NCLT)). Однако он все еще на стадии формирования.

Продажа в виду сокращения бизнеса

Продажа в виду сокращения бизнеса – еще один вариант реорганизации корпораций. Он также включает передачу дел другой компании, но в отличие от разделения, данный процесс не требует судебного вмешательства и может быть решен посредством собрания акционеров и заключения соглашения.