

Изменения в экономической и налоговой политике

Основные экономические показатели

• Рост ВВП в IV-м квартале (2005-2006)

Всего: 9.3%

Сельскохозяйственное производство: 5.5%

Промышленность: 8.2%

Сфера услуг: 10.9%

• Рост индекса промышленного производства (ИПП) в IV-м квартале (2005-2006)

Общий: 8.2%

Обрабатывающая промышленность: 8.9%

Производство электроэнергии: 6.1%

Горнодобывающая промышленность: 3.0%

• Рост ИПП по группам товаров (2005-2006)

Основные товары: 8.1%

Средства производства: 14.8%

Полуфабрикаты: 2.1%

Потребительские товары: 10.4%

• Развитие торговли (2005-2006)

Рост экспорта: 24.7%

Рост импорта: 31.5%

Торговый дефицит: 39,6 млрд. долларов США

• Приток зарубежного капитала (2005-2006)

Прямые иностранные инвестиции: 5,8 млрд. долларов США (апрель-январь)

Непрямые иностранные инвестиции: 8,2 млрд. долларов США (апрель-февраль)

• Резервы рынка Форекс (2005-2006)

151,6 млрд. долларов США по состоянию на март 2006

• Инфляция

Индекс промышленных цен (27 мая 2006): 4.68%

Индекс потребительских цен (апрель 2006): 4.0%

Содержание

I. В центре внимания - Фармацевтика 2

II. Изменения в политике5

A. Экономическая политика

B. Налоговая политика

III. Сообщения об изменениях в налогообложении (ссылки на Веб-сайты).... 10

Графики: Рост ВВП, Инфляция, Курс рупий по отношению к доллару США

I. В ЦЕНТРЕ ВНИМАНИЯ:

ИНДИЙСКАЯ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

- **Оборот: 6,02 млрд. долларов США**
- **4-ое место по объему и 13-ое по стоимости произведенных товаров**
- **Экспорт: 3,72 млрд. долларов США; Импорт: 985,3 млн. долларов США**
- **Объем капитальных вложений: вырос на 14.8 % и составил 1,16 млрд. долларов США**
- **Количество занятых: 5 млн. - производственные, 24 млн. – вспомогательные работники**
- **Более 60 000 наименований лекарственных препаратов 60-ти терапевтических групп**
- **Выпуск нефасованных лекарственных препаратов: 2,10 млрд. долларов США, более 400 наименований**
- **Крупные предприятия: 250-300; Мелкие производители: более 20 000**

Обзор состояния отрасли

Фармацевтическая промышленность – одна из динамично развивающихся отраслей экономики Индии, что обусловлено высоким спросом на услуги здравоохранения при огромной численности населения, ростом заболеваний, связанных с изменением образа жизни, увеличением спроса на мировом рынке и рядом других факторов. Внутренний фармацевтический рынок Индии вырос с 4 млрд. рупий в 1970 г до порядка 370 млрд. рупий в 2004-2005 гг. В индийской фармацевтической промышленности, чей ежегодный прирост составляет 10%, заняты порядка 5 млн. производственных работников и 24 млн. вспомогательных. Индийская фармацевтическая промышленность на 90% удовлетворяет потребности своей страны в поставках нефасованных лекарственных препаратов (*in bulk*), полуфабрикатов и субстанций. Индийским фирмам принадлежит 70% внутреннего рынка, в 1970 г. доля составляла всего 20%. В 2005 году девять из десяти ведущих компаний страны являлись индийскими, и лишь четыре – в 1994 г. В десятку ведущих фармацевтических компаний Индии входят: *Ranbaxy, Cipla, Dr. Reddy's Laboratories, Lupin, Nicolas Piramal, Aurobindo Pharma, Cadila Pharmaceuticals, Sun Pharma, Wockhardt Ltd.* и *Aventis Pharma*

Индия обладает 8% мирового объема производства и 1,3% продаж фармацевтической продукции. Страна занимает четвертое место по объему производства и тринадцатое по стоимости произведенных товаров, которые являются важным источником валютных поступлений. Ежегодный прирост экспорта данной продукции составляет 30%. В 2004 году из валового годового оборота отрасли в 6 млрд. долларов США, 3,7 млрд. принес экспорт. Индийская фармацевтическая промышленность получила мирового признание. Несколько компаний были одобрены регулирующими учреждениями США и Великобритании. Индия славится производством качественных лекарств по низкой себестоимости, а также является стремительно развивающимся центром научно-исследовательских разработок на международном фармацевтическом рынке.

Производство воспроизведенных препаратов, генериков, - широкие возможности для индийской фармацевтической промышленности

Тенденции мирового рынка

- Развитие рынка генериков с отменой патентов на лекарства повышенного спроса.
- Рост стоимости услуг здравоохранения и поддержка развития рынка генериков
- Аутсорсинг

Преимущества Индии

- Опыт в области химического производства.
- Высокий научный потенциал
- Производственная база мирового уровня.
- Более низкие производственные издержки

Потенциал Индии на международном рынке оценивается как высокий

Структура отрасли

В фармацевтической отрасли Индии представлены как крупные, так и мелкие производители. Около 250-300 крупных и более 20 000 мелких принимают активное участие в развитии сектора. Крупным фирмам принадлежит 70% рынка, причем продукция десятки ведущих фирм составляет 30%. Тем не менее, ни одна компания не контролирует более 7% рынка розничной продажи субстанций. Рынок фармацевтической продукции в Индии характеризуется высокой конкуренцией. Цены на товары – одни из самых низких в мире, почти на 10% меньше, чем предлагают США. Ценообразование на 74 вида нефасованных лекарственных препаратов и их субстанций, которые составляют почти 40% розничных продаж на рынке фармацевтики, подчиняется Закону о регулировании цен на лекарства (Drug Price Control Order, 1995). Согласно Проекту по политике в области производства фармацевтических препаратов 2006 года, в рамках данного Закона к существующим 74 видам и их субстанциям добавятся еще 354 лекарства определенной активности, указанные в Национальном перечне важнейших медицинских препаратов от 2003 г.

Политика правительства

Введение в Индии патентов на продукцию с 2005 года изменило правила игры в фармацевтическом бизнесе. Отрасль находится на середине пути: от развития за счет наращивания производства - к росту, благодаря научным достижениям и разработкам. Ведущие консультанты по управлению считают, что к 2010 году индийская фармацевтическая промышленность будет оцениваться в 25 млрд. долларов США, если, конечно, правительство внедрит патентный режим мирового уровня и создаст благоприятную среду для процветания инноваций и предпринимательства.

Правительство активно участвует в раскрытии потенциала фармацевтической отрасли. Ведется работа над приведением индийских законов и стратегий развития отрасли, имеющих отношение к Правам на интеллектуальную собственность, в полное соответствие с условиями Соглашения по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС). Поправкой к Закону о патентах, 1970 г. с 01 апреля 2005 г. введены патенты на фармацевтическую продукцию. Теперь патенты на продукцию, а также процесс производства могут выдаваться и на лекарства. Правительство опубликовало проект Программы развития фармацевтической промышленности на 2006 год.

Основные положения Программы развития фармацевтической промышленности на 2006 год

- Ввести предварительное рассмотрение заявок на патентование
- Усовершенствовать систему регулирования и ввести некоторые формы защиты на закрытые данные исследований.
- Учредить Национальный токсикологический центр при Национальном институте фармацевтики.
- Привести процессы обучения и исследования в соответствие со стандартами GLP для рационализации доклинических испытаний.
- Пролонгировать действие налоговых льгот, предусмотренных на период научно-исследовательских работ, на время клинических испытаний.
- Освободить от уплаты таможенной пошлины импортные образцы клинических испытаний, ввозимые в Индию, на основании разрешения от Главного управления Индии по контролю оборота медикаментов.
- Освободить прямые инвестиции в развитие сферы клинических испытаний и управления данными от уплаты налога на услуги на 10 лет вплоть до 2015 года.

Слияние и поглощение

Многие индийские фирмы в последнее время образуют союзы или заключают соглашения с зарубежными компаниями, чтобы укрепить свои позиции на рынке. Обычно индийские компании

делают ставку на свои сильные стороны: разработку и производство качественных лекарств по сравнительно низкой себестоимости. Из заключенных за последнее время соглашений особенно стоит отметить следующие:

- Компания *JB Chemicals & Pharmaceuticals Ltd* подписала соглашение с австралийскими *Pharma –a-care laboratories Pvt Ltd* по совместным разработкам и поставкам таблеток и капсул различных безрецептурных терапевтических средств с целью занять свободную нишу на рынке.
- *Strides Arco Labs* заключили эксклюзивное маркетинговое соглашение с *Ethex Corporation of KV Pharmaceuticals* на продвижение 12 генериков, которые предоставит компания, на рынки США и Канады. В рамках данного соглашения компания разработает и предоставит продукцию в регулирующие органы для получения разрешения.
- *Glenmark Pharmaceuticals Ltd* и *Shasun Chemicals & Drugs Ltd* подписали соглашение о совместных разработках, хранении данных и продвижении 12 генериков на рынок США. По договору, *Shasun* проведет разработку и лицензирование 12 генериков для рынка США, а *Glenmark Pharmaceuticals* подаст сокращенные заявки на получение разрешения на маркетинг (ANDA) в Управление по контролю за продуктами и лекарствами США. Дочерняя компания *Glenmark Pharmaceuticals Inc* в США отвечает за продвижение продукции на рынок США. Таким образом распределяются издержки и вознаграждения между сторонами.
- Компания *Cipla* не так давно подписала соглашение по сотрудничеству в области технологий с калифорнийской *Symbiotics Inc* в рамках программы по средствам лечения артрита. *Cipla* также расширила границы сотрудничества с *Avesthagen* (г. Бангалор, Индия) по линии биотерапевтических разработок.

Исследования и разработки

Фармацевтические компании все больше и больше сосредотачивают свои силы на исследованиях и разработках, инвестируют значительные суммы в новые продукты как на международном, так и на внутреннем рынке. Раньше индийские компании тратили всего 2-3% доходов на НИОКР, но сейчас эта цифра достигает 10%. Например, фармацевтические компании Гуджарата в 2004-2005 годах потратили 205,6 крор рупий, или 9-10% валовой выручки. *Cadila Healthcare* отправили на данные нужды 103 крор рупий, или 9,2% валового дохода. В среднем среднегодовой темп роста затрат на НИОКР в сложных процентах (CAGR) в фармацевтическом секторе Индии составил 18% за последние 5 лет. Индийские компании чаще всего занимаются отдельными терапевтическими группами медикаментов и уже начали выходить на рынок с новыми продуктами. Рост затрат на НИОКР поможет компаниям в ближайшие годы значительно повысить доходы.

Институты, занятые в НИОКР

Государственные	Частные
CDRI , г. Лакноу	Dr Reddy's Research Foundation, г. Гидерабад
ИИСТ, г. Гидерабад	Ranbaxy Laboratories Ltd, г. Гургаон
CCMB, г. Гидерабад	Zydus, г. Мумбаи
ICMR, г. Дели	Biocorn, г. Бангалор
National Chemical Laboratory, г. Пуна (Не проводит активных исследований в	Sami Labs, г. Бангалор

области медикаментов, лишь вспомогательные)	
NIPER	BV Patel Pharmaceutical Education and Research Development (PERD) Centre, г. Ахмедабад

Индия и конкуренция на международном фармацевтическом рынке

В 2004-2005 годах рост мирового рынка фармацевтической продукции составил 7% и достиг отметки 550 млрд. долларов США. Среднегодовой темп роста в сложных процентах равен 9,1%: с 71 млрд. долларов США в 1981 году - до 550 млрд. в 2004-2005 гг.. Северной Америке принадлежит почти 45% международного рынка фармацевтики, или 248 млрд. долларов США в стоимостном выражении. Процентное отношение генериков к общей массе лекарств в США, Канаде и Великобритании составляет более 30%. В ближайшие пять лет ожидается стабильный рост рынка воспроизведенных препаратов в связи с отменой патентов на ряд медикаментов. Тем временем, Китай имеет все шансы превратиться в серьезного игрока на рынке, так как биотехнологии становятся ключевым фактором развития фармацевтической промышленности. Хотя у Индии есть ряд неоспоримых преимуществ: низкая себестоимость, НИОКР, опыт, навыки, поддержка со стороны правительства, - но конкуренция с Китаем весьма жесткая.

Актуальные проблемы и предложения

Потенциал индийской фармацевтической промышленности достаточно высок. В ближайшие годы прирост может выражаться в двоичных цифрах. Для достижения стабильных высоких показателей необходимо обратить внимание на следующие аспекты:

- Требуется увеличение объема НИОКР. Всего 2% от продаж, отчисляемые на данный момент на проведение исследований, - это намного ниже средних международных показателей: от 10 до 20%. Необходимо и после 31 марта 2007 года придерживаться политики по уменьшению облагаемого налогом дохода на 150% от суммы, инвестируемой в НИОКР. Далее, следует рассмотреть возможность освобождения от налога на прибыль при проведении клинических испытаний и коммерческих исследований за пределами компаний и за рубежом.
- Политику снижения цен нужно прекратить. Наоборот, правительство должно стимулировать компании к получению более высокой прибыли: так они смогут больше инвестировать в научную деятельность.
- Увеличение потока прямых иностранных инвестиций в фармацевтический сектор благотворно скажется на экономике наряду с налоговыми послаблениями и другие льготами.
- Широко распространенное производство и продажа поддельных медикаментов наносит вред интересам как производителей, так и покупателей. Требуются решительные меры. По данным Комитета Машелкар, объем поддельных лекарств на рынке составляет от 0,5 до 35%.
- Необходимо способствовать налаживанию отношений между научными и производственными организациями по схеме, которую используют во многих странах, в том числе в США. Согласно данной модели, университеты/научно-исследовательские учреждения занимаются разработками, а производители помогают вывести эту продукцию на рынок и обеспечить продажи.
- Индия славится во всем мире растительными лекарственными средствами. Возможно значительное расширение данного направления, если уделять ему достаточно внимания.

- Государство должно пересмотреть затраты на здравоохранение и разработать схемы обеспечения населения необходимыми лекарствами. Это можно решить путем установления партнерских отношений между правительством и предприятиями, а не за счет предоставления субсидий в рамках контроля над ценами.
- По условиям ТРИПСа, правительству следует рассматривать ситуацию на рынке с точки зрения получения выгоды и обеспечить равные условия игры всем компаниям.
- Действующая система регистрации торговых марок не подходит для фармацевтической промышленности. Необходимо проводить регистрацию медикаментов согласно правилам Центрального органа по контролю за лекарственными препаратами.
- На данный момент на рынке Индии доминируют патентованные медикаменты и присутствует лишь небольшой процент генериков, т.е. воспроизведенных препаратов. Очевидно, что генерики стоят меньше. Для снабжения население недорогими лекарствами, правительство должно: а) поощрять государственные закупки и распространение данных лекарств через систему государственного здравоохранения б) внедрить льготную сертификация для производителей генериков.
- Система государственных закупок нефасованных медикаментов в значительной мере обеспечит гарантию качества приобретаемых лекарств и сохранность максимальной концентрации активных ингредиентов на протяжении всего срока их хранения.

II. Изменения в политике

A. Экономическая политика

Публикации Резервного банка Индии

а. Выдержки из положения о кредитно-денежной политике на 2006-2007гг.

- Основное внимание отводится качеству кредитования и ситуации на финансовом рынке для достижения макроэкономической, в частности финансовой, стабильности.
- Кредитно-денежная политика в отношении рынка денег и процентной ставки направлена на обеспечение экономического роста и ценовой стабильности.
- Учетная ставка РБИ, ставка прямого и обратного репо, а также норма обязательного резервирования остались без изменений.
- Ожидаемый рост ВВП на 2006-2007 оценивают в 7,5-8%.
- Ожидаемый уровень инфляции – 5,0-5,5%
- На 2006-2007 год прогнозируется рост М3 на 15%. Однако политика предусматривает ориентир на более сдержанный рост денежного предложения.
- Сумма вкладов возрастет до 3 30 000 крор рупий.
- Ожидаемый рост коммерческих кредитов составляет 20%, учитывая сегодняшние прогнозы о 30%-ном росте, скорректированные в сторону уменьшения.

- Необходимо поддерживать соответствующий уровень ликвидности для удовлетворения требований по кредитам, достижения стабильности цен и финансовой ситуации.

- Предельная норма процента по депозитам в рупиях для нерезидентов выросла до значения Лондонской межбанковской ставки предложения (LIBOR) для доллара США/СВОП (SWAP) плюс 100 базисных пунктов

- Предельная норма процента по экспортным кредитам в иностранной валюте достигла отметки LIBOR плюс 100 базисных пунктов

- Резервы на стандартные займы повышены на 1% по кредитам физических лиц, рискам фондового рынка, кредитам на жилищное строительство свыше 20 лак рупий (лак= 100 000, инд.) и коммерческую недвижимость.

- Коэффициент риска по кредитам на коммерческую недвижимость возрос до 150%.

- Риски по венчурным фондам относятся к общим рискам рынка капитала и их оценка более высокая - достигает 150%.

- Объявлено о начале продаж государственных ценных бумаги на условие 'when issued'

- Разрешена диверсификация финансовой деятельности первичных дилеров.

Не рассматривая форс-мажоры и прочие непредвиденные ситуации в разных отраслях и учитывая текущее состояние экономики, в том числе прогнозы уровня инфляции, на данный основные задачи кредитно-денежной политики таковы:

- поддерживать благоприятную ситуацию на денежном рынке и необходимый уровень процентной ставки для обеспечения экономического роста и ценовой стабильности; в то же время быть готовой мгновенно реагировать на изменения конъюнктуры, связанными с инфляционными ожиданиями.

- направить внимание на качество кредитования и ситуацию на финансовом рынке для содействия развитию экспорта и привлечения инвестиций в экономику с целью обеспечения макроэкономической, в том числе финансовой, стабильности.

- оперативно реагировать на изменение глобальной рыночной конъюнктуры

Внеплановые мероприятия в рамках кредитно-денежной политики, объявленные в июне 2006 г.

- Учетная ставка осталась на уровне 6%

- Ставка прямого репо (repo rate) увеличивается на 25 базисных пунктов до 6,75%

Ставка обратного репо (reverse repo rate) выросла на 25 базисных пунктов до 5,75%

Норма обязательного резервирования остается неизменной – 5%

- "Прайм рейт", публикуемая банками базовая ставка по краткосрочным кредитам первоклассным заемщикам, снизилась на 25 б.п. и составила 10,25-10,75 %

- Обязат. коэффициент ликвидности (SLR) остался на прежнем уровне в 25%.

- Норма сбережений равна 3,5%

- Ставка по краткосрочным вкладам (от 30 дней до 1 года) составляет от 3 до 5%, по долгосрочным (более 1 года) – 5,25-6,25%

б. РБИ ужесточает правила инвестирования для небанковских компаний

В новом финансовом году, начиная с 01 апреля 2006 года, РБИ ужесточает порядок инвестирования для небанковских компаний. В рамках новой схемы РБИ изменил структуру инвестиций и выделил

две категории внутри совокупных пассивов инвесторов (ALD, aggregated liabilities to the depositors): совокупные и дополнительные пассивы.

Дополнительные пассивы, или приростные, - это разница конечных и начальных показателей отчетного периода, например, по состоянию на 31 декабря. Согласно новым правилам, не более пяти процентов дополнительных пассивов по состоянию на 31 декабря предыдущего года или единовременный фонд, образованный за счет собственной чистой прибыли компании, не превышающий размер дополнительных пассивов, могут быть использованы для инвестиций дискреционного характера вплоть до 31 марта следующего года.

Сейчас такие инвестиции составляет до 10% от совокупных вложений. В апреле будущего года, по убеждению РБИ, среди государственных вкладов не останется инвестиций дискреционного характера.

с. Снятие ограничений для иностранных компаний на применение программы передачи служащим своих акций (ESOP, employee stock ownership plan)

- Уполномоченным банкам-дилерам теперь разрешается предоставлять иностранным компаниям услуги по переводу денежных средств по плану ESOP без ограничений, если доля последних в индийской компании составляет не менее 51%; другой вариант - напрямую через компанию специального назначения (Special Purpose Vehicle) или же через дочернюю компанию. Кроме того, ежегодный отчет об обороте иностранной компании, с детализацией пунктов по денежным переводам, их получателям и пр., предоставляется через уполномоченный банк.

- Теперь иностранные компании в Индии могут перекупать акции у своих работников по любой схеме ESOP при условии, что они были выпущены согласно Закону о валютном регулировании от 1999 года и приобретаются по условиям первичного размещения. Для проведения сделок требуется разрешение Резервного банка Индии на приобретение акций у работников, выпущенных в рамках ESOP.

Тем не менее, обратная сторона подобных операций заключается в том, что руководители компаний могут использовать данные схемы для воздействия на рыночные цены и продавать акции ESOP по завышенной стоимости. Свою выгоду получают также те наемные работники, которые продадут свои акции только для получения прибыли, в этом случае программ ESOP теряет смысл.

Сообщение от Индийского Совета по ценным бумагам и биржам (SEBI)

Индийский Совет по ценным бумагам и биржам внес изменения в основные положения программы 2000 года (раскрытие финансовой информации и защита инвесторов) для повышения эффективности и прозрачности первичного рынка ценных бумаг.

а. Рационализация требований по раскрытию финансовой информации котируемых компаний.

Котируемая компания, т.е. прошедшая листинг на бирже, должна предоставлять финансовые сведения согласно действующим требованиям соглашения о листинге, хотя данная информация и так публикуется в открытом доступе. Тем не менее, на текущий момент, все компании, независимо от того, прошли они листинг или только собираются выйти на рынок с первичным предложением, должны предоставлять одинаковые по форме сведения в документах оферты/проспектах. В связи с этим, было принято решение рационализировать требования по раскрытию финансовой информации при выпуске котируемыми компаниями обыкновенных акций для размещения среди существующих акционеров и акций для открытой продажи; а также разрешить пользоваться преимуществами от рационализации тем котируемым компаниям, которые регулярно предоставляют отчеты о доходах с фондовых бирж и имеют отработанный механизм решения проблем по жалобам инвесторов.

b. Сокращенная форма подачи оферты

На данный момент для выпуска акций на открытую продажу кандидаты получают адаптированную форму (неполный вариант) вместе с бланком заявки. Однако при эмиссии обыкновенных акций для размещения среди существующих акционеров компания-эмитент должна отправить письмо оферты всем акционерам вместе с бланком заявки. Для упорядочивания процедуры предлагается разрешить компаниям при выпуске прав использование сокращенной формы с раскрытием финансовой информации по ее стандартам, а полную – предоставлять держателям акций по запросу.

c. Раскрытие данных об эмиссионной стоимости

Котируемые компании по состоянию на сегодняшний день при выпуске акций должны указывать эмиссионную стоимость или ценовой диапазон при заполнении документов оферты, кроме случая эмиссии акций на открытую продажу путем составления книги заявок. С этого момента принято решение разрешить котируемой компании фиксировать и раскрывать эмиссионную стоимость акций при выпуске прав до установления дня регистрации по согласованию с признанной фондовой биржей; в случае выпуска акция для открытой продажи по фиксированным ценам – до подачи сведений в Регистратор компаний. В бланке эмиссионная стоимость указывается лишь один раз.

d. Повторный выпуск акций

Компаниям запрещается повторный выпуск акций после сдачи документов оферты до завершения листинга акций, указанных в заявке. Было принято решение отменить данный запрет при условии полного раскрытия финансовой информации об увеличении капитала за счет дополнительного выпуска акций в подаваемых документах оферты.

e. Исчисление закрытого периода

Закрытый период, сроком на один год, указанный в пункте 4.14.1 положений SEBI (DIP), 2000, должен исчисляться с даты распределения акций, выпущенных на открытую продажу.

Изменения во внешнеторговой политике

Выдача разрешения на беспошлинный ввоз товаров

- Вводится новый порядок выдачи разрешений на беспошлинный ввоз товаров: импортные товары, идущие на производство экспортируемой продукции, не облагаются базовой, дополнительной, антидемпинговой и защитной таможенными пошлинами. Данная схема близка к расширенному варианту (Advance Licence Scheme).
- Существенное различие между ними заключается в том, что по новой схеме минимальная ставка добавленной стоимости 20% (кроме драгоценных камней и ювелирных украшений). Второе отличие: по новым правилам, если обязательства по экспорту выполнены, то оставшийся излишек импортных товаров (кроме топлива) может быть передан или продан.

Изменения политики по отраслям экономики

a. Министерство связи и информационных технологий предлагает программу развития из 10 пунктов

Министерство связи и информационных технологий объявило о новой программе развития из 10 пунктов, касающееся ряда департаментов.

Департамент телекоммуникаций

1 Развитие телекоммуникационных сетей

- 25 крор подключений к 2007 году и 50 крор подключений – к 2010
- Обеспечить 85% покрытие территории страны мобильной связью к 2007
- 45 МГц дополнительного спектра от оборонного сектора создадут возможность роста рынка мобильных услуг в начале 2007 года

2. Телефония в сельской местности

- одна телефонная линия на три сельских дома к концу 2007 года и одна – на два дома к 2010.
- Мобильная связь во все населенные пункты с численностью более 5000 человек к 2006 году и с численностью более 1000 жителей к 2007 г.

3. Широкополосная связь

- Обеспечить широкополосной связью все средние школы к 2007 г.
- Обеспечить широкополосной связью государственные медицинские учреждения к 2007 г.
- Обеспечить широкополосной связью все сельские органы самоуправления (панчаяты) к 2010

4. Обработывающая промышленность и НИОКР

- Превратить Индию в крупный узел по производству телекоммуникаций путем развития специализированных телекоммуникационных СЭЗ.
- Создать базу для развития экспорта телекоммуникационного оборудования и услуг путем создания Совета по развитию экспорта.
- Повысить объем прямых иностранных инвестиций до 2 млрд. долларов США к 2007
- Главный центр телекоммуникационных технологий на базе протокола PPP к 2007 г. Он также будет обслуживать Юго-Восточную Азию.
- Мобильные телефонные аппараты будут доступны по цене около 1000 рупий в течение года.

Департамент информационных технологий

5. Э-правительство

- Внедрить систему электронного управления на государственном уровне для обеспечения прозрачности, ясности государственных мер
- Государственная сеть распространится по всем штатам; будут действовать около одного лака общественных сервисных центров на более 6000 участков.

6. Перевод программного обеспечения на местные языки

- Программное обеспечение и шрифты на двух языках – панджабском и урду – готовы к выпуску
- Перевод на остальные 17 языков закончат к 2007 году.

7. Инвестиционная политика по развитию производства полупроводников – асинхронной передачи данных (АТМ) и других направлений высоких технологий.

- Подготовить финальный вариант специального блока предложений для стремительного роста производства полупроводников, АТМ и других направлений высоких технологий.
- Повысить уровень конкурентоспособности производства компьютерных деталей в Индии до международного и привлечь инвестиции в сектор, в том числе прямые иностранные.

8. Рост сферы информационных технологий (ИТ) обеспечения и индустрии компьютерных программ и сервиса (ITES)

- К 2006-2007 году увеличить экспорт программного обеспечения на 32%
- Особое внимание со стороны Департамента информационных технологий получают города второго и третьего порядка.
- Прогнозируемая численность специалистов по программированию, занятых в сфере информационных технологий (ИТ) обеспечения и индустрии компьютерных программ и сервиса (ITES), составит 2,2 млн. человек.

Почтовый департамент

9. Дополнение к Закону о деятельности почтовых отделений Индии для реструктуризации системы почтовых отправлений с целью:

- соответствовать требованиям растущей конкуренции и прогресса путем проведения реформ почтовой системы.
- сменить приоритеты развития с акцентом на введение кредитных и дебетовых карт для клиентов сберегательного банка, терминалов для электронных платежей и расчетов электронными деньгами при оплате товаров при получении.

10. Предоставление банковских услуг по принципу «в любом месте в любое время»

- полная компьютеризация сберегательных касс почтовых отделений
- создание Почтового банка для удобства клиентов
- внедрение компьютерных средств в дополнительных отделениях почтовой связи на базе протокола PPP

b. Специальная программа развития сельского хозяйства и производства в сельских районах (Vishesh Krishi & Gram Udyog Yojana)

В Специальную программу развития сельского хозяйства (The Vishesh Krishi Upaj Yojana) включили промышленное производство товаров в сельских районах. Новая программа получила название Специальной программы развития сельского хозяйства и производства в сельских районах (Vishesh Krishi & Gram Udyog Yojana). Важное изменение – расходы по выполнению программы снижаются до 3,5% (с 5%) на все товары, если экспортер использовал схемы по освобождению от уплаты пошлины или ее снижению согласно Главе 4 Положения о политике и возврате пошлин.

Экспортно-ориентированные предприятия и специальные экономические зоны были исключены из участия в программе, следовательно, они не могут воспользоваться ее преимуществами.

V. Налоговая политика

a. Различия между акциями, участвующими в торгах на биржах, и участвующими в инвестировании.

Комитет Центрального управления по прямым налогам Индии в инструкции №1827 от 31.08.1989 г. указал критерии различия между владением акциями на продажу и акциями как объект инвестиций. Данная инструкция позволит определить по перечисленным ниже параметрам, кто из владельцев акций является трейдером на бирже, а кто – инвестирует капитал в ценные бумаги:

- характер сделки: на постоянной основе или разовая;
- цель приобретения: выгодно перепродать или получить дивиденды и проценты через более длительный срок;
- масштаб деятельности;
- частота сделок за отчетный период;
- покупка акций за счет собственных средств или заемных;
- указание в Меморандуме об образовании компании и учредительном договоре при образовании юридического лица;
- промежуток времени между покупкой и продажей ценных бумаг;
- соотношение количества продаж и покупок, период владения;
- затраты времени на совершение сделок и их значение как источника дохода;
- отнесение операций с ценными бумагами в бухгалтерском учете к покупке/продаже на бирже или к инвестиционной деятельности;
- прохождение биржевого листинга;
- вложение капитала в независимые или в связанные друг с другом компании;

- участие учредителя компании в операции купли-продажи;
- общее количество акций, занятых в сделке;
- характер платежа: действительно ли был платеж при покупке или продаже ценных бумаг или только запись в бухгалтерских документах.

Служащим, проводящим оценку, рекомендуется не судить по одному из перечисленных критериев: лишь совокупность всех параметров поможет выявить реальное положение дел.

b. Изменения касательно налога на услуги

С 01 мая 2006 года действуют поправки, внесенные в Разделы 65 и 66 в Закон о государственном бюджете (уведомление № No.15/2006 – налог на услуги, от 25 апреля 2006 г.)

В налоговое законодательство были внесены следующие изменения:

- Заменен термин «коммерческое предприятие» в отношении семнадцати видов услуг, подлежащих налогообложению, на «субъект». Таким образом, теперь закон распространяется на всех, кто оказывает налогооблагаемые услуги, независимо от юридического статуса поставщика, в том числе и на частные лица.
- Включение в спектр банковский и финансовых услуг –
 - (i) доступного перевода денежных средств различными способами;
 - (ii) эмиссионных услуг.
- Налог на услуги уплачивается головным предприятием или фирмой, получающей услуги по схеме обратных вычетов. В таком случае налог на услуги взимается с поставщика. В связи с этим уведомление №36/2004-ST от 31 декабря 2004 г. было дополнено №16/2006 от 25 апреля 2006 года.
- В настоящее время ставка сервисного сбора для агентств пассажирских авиаперевозок составляет 0,5% от базового тарифа на внутренних рейсах и 1% базового тарифа – при продаже билетов на международные рейсы. В связи с повышением налога на услуги с 10 до 12% вышеуказанные ставки выросли до 0,6% и 1,2% соответственно.

В Положение о порядке уплаты налога на услуги, 1994 г. в связи с этим внесли изменения: уведомление №17/2006 от 25 апреля 2006 г.

- Услуги, связанные с перевозкой контейнерных грузов по железной дороге, подлежат налогообложению. Во избежание исчисления налога в зависимости от объема грузов, перевозимых по железной дороге, было принято решение освободить от уплаты налогов 70% совокупной стоимости перевозки товаров в контейнерах согласно уведомлению №20/2006-ST от 25 апреля 2005 года. Таким образом, налог на услуги уплачивается лишь с 30% суммы за транспортировку товаров в контейнерах по железной дороге.

c. Лотереи не облагаются налогом с продаж

Верховный суд постановил, что лотереи не подпадают под определение товара, поэтому не могут облагаться налогом с продаж. Последнее особенно важно для штатов, получающих доход в бюджет с лотерей.

Верховный суд отменил более раннее постановление от 1986 года, которое гласило, что лотереи могут облагаться налогом с продаж, так как подпадают под определение товаров.

III. УВЕДОМЛЕНИЯ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ В НАЛОГООБЛОЖЕНИИ (ССЫЛКИ НА ВЕБ-САЙТЫ) А. КОСВЕННЫЕ НАЛОГИ

Уведомление / информационное письмо	Тема	Ссылка
1. Федеральный акциз		
Ув.№ 28/2006	Компенсационная пошлина (в Фонд по ликвидации последствий национальных бедствий, National Calamity Contingent Duty)– отмена освобождения от уплаты акциза на орехи бетель	http://www.cbec.gov.in/cae/excise/cx-act/notfns-2k6/ce28-2k6.htm
Ув.№ 29/2006	<ul style="list-style-type: none"> • Жевательная резинка – нет льгот по уплате акциза • Пищевые продукты без герметичной упаковки – не облагаются акцизом • Питьевая вода без герметичной упаковки – не облагаются акцизом 	http://www.cbec.gov.in/cae/excise/cx-act/notfns-2k6/ce29-2k6.htm
Ув.№ 30/2006	Цемент и сталь, идущие на строительные работы в районы, пострадавшие от цунами, освобождаются от уплаты налога – утверждена отмена пошлины на данные товары	http://www.cbec.gov.in/cae/excise/cx-act/notfns-2k6/ce30-2k6.htm
Ув.№ 31/2006	Поправки в Ув. №. 22/2003 от 31 марта 2003 г. – по основному акцизу	http://www.cbec.gov.in/cae/excise/cx-act/notfns-2k6/ce31-2k6.htm
Ув.№ 32/2006	Поправки в Ув. No. 6/2006 – основной акциз, от 31 марта 2006 г., устанавливают ставку 16% на легковые пассажирские машины, работающие на сжиженном (LPG) и сжатом природном газе (CNG)	http://www.cbec.gov.in/cae/excise/cx-act/notfns-2k6/ce32-2k6.htm
2. Федеральный акциз (нетарифный)		
Ув.№ 08/2006	Поправка в Положение о предоставлении льгот по федеральному НДС (CENVAT Credit rules) от 2004	http://www.cbec.gov.in/cae/excise/cx-act/notfns-2k6/cent08-2k6.htm
Ув.№ 09/2006	Льготы по федеральному НДС (Четвертая поправка)	http://www.cbec.gov.in/cae/excise/cx-act/notfns-2k6/cent09-2k6.htm Rules, 2006
Ув.№.10/2006	Льготы по федеральному НДС (Пятая поправка)	http://www.cbec.gov.in/cae/excise/cx-act/notfns-2k6/cent10-2k6.htm Rules, 2006
3. Информационное письмо о федеральном акцизе		
Инф.п.№ 829/2006	Таможенные экспортные склады - расширение площадей в талуке Анклешвар, район Бхаруч, штат Гуджарат	http://www.cbec.gov.in/cae/excise/cx-circulars/cx-circulars-06/829-2006-cx.htm
4. Уведомление об изменении таможенных правил		
Ув.№ 32/2006	Пищевые и другие масла – продлено освобождение от уплаты пошлин до 31 марта 2007 г.	http://www.cbec.gov.in/cae/customs/cs-act/notifications/notfns-2k6/cs32-2k6.htm
Ув.№ 33/2006	Касательно антидемпинговых пошлин на импорт акрилонитрилбутадиенстирольного каучука	http://www.cbec.gov.in/cae/customs/cs-act/notifications/notfns-2k6/cs33-2k6.htm
Ув.№. 34/2006	Поправки к Ув. No. 21/2002 –Таможенные пошлины, от 01 марта 2002 г.	http://www.cbec.gov.in/cae/customs/cs-act/notifications/notfns-

Ув.№.35/2006	Отмена изменений по Ув. No.13/2006-Таможенные пошлины, от 01 марта 2006 г.	http://www.cbec.gov.in/cae/customs/cs-act/notifications/notfns-2k6/cs35-2k6.htm
Ув.№.36/2006	Введение антидемпинговой пошлины на импорт декагидрата тетраборнокислого натрия	http://www.cbec.gov.in/cae/customs/cs-act/notifications/notfns-2k6/cs36-2k6.htm
Ув.№.37/2006	Введение антидемпинговой пошлины на импорт пентаэритрита	http://www.cbec.gov.in/cae/customs/cs-act/notifications/notfns-2k6/cs37-2k6.htm
Ув.№ .38/2006	Углубление тарифных льгот в рамках Индо-Сингапурского всестороннего соглашения по экономическому сотрудничеству, поправки в Ув. № 74/2005-Таможенные правила от 22 июля 2005 г и 75//2005- Таможенные правила, от 22 июля 2005 г	http://www.cbec.gov.in/cae/customs/cs-act/notifications/notfns-2k6/cs38-2k6.htm
Ув.№.40/2006	Разрешение на беспошлинный импорт–освобождаются от уплаты базовой и дополнительной таможенных пошлин	http://www.cbec.gov.in/cae/customs/cs-act/notifications/notfns-2k6/cs40-2k6.htm
Ув.№.41/2006	Дополнения к различным уведомлениям	http://www.cbec.gov.in/cae/customs/cs-act/notifications/notfns-2k6/cs41-2k6.htm
Ув.№ 42/2006	Дополнение к Ув.№ 21/2002	http://www.cbec.gov.in/cae/customs/cs-act/notifications/notfns-2k6/cs42-2k6.htm
Ув.№.43/2006	При применении расширенных лицензии или полученных разрешений таможенные пошлины не уплачиваются	http://www.cbec.gov.in/cae/customs/cs-act/notifications/notfns-2k6/cs43-2k6.htm
Ув.№.44/2006	Дополнения к специальным таможенным сборам	http://www.cbec.gov.in/cae/customs/cs-act/notifications/notfns-2k6/cs44-2k6.htm
Ув.№.45/2006	Введение антидемпинговых пошлин на вискозную комплексную нить, импортируемую из Китая и Украины	http://www.cbec.gov.in/cae/customs/cs-act/notifications/notfns-2k6/cs45-2k6.htm
Ув.№46/2006	Поправки в Ув.№42/96- Таможенные правила от 23 июля 1996г.	http://www.cbec.gov.in/cae/customs/cs-act/notifications/notfns-2k6/cs46-2k6.htm
Ув.№47/2006	Поправки в Ув.№.21/2002- Таможенные правила от 01 марта 2002 г.	http://www.cbec.gov.in/cae/customs/cs-act/notifications/notfns-2k6/cs47-2k6.htm
Ув.№48/2006	Снижение специальной составляющей таможенной пошлины, исчисляемой по особой тарифной сетке согласно Главе 51	http://www.cbec.gov.in/cae/customs/cs-act/notifications/notfns-2k6/cs48-2k6.htm
Ув.№ 50/2006	Регулярное продление действия антидемпинговой пошлины на белый портландцемент	http://www.cbec.gov.in/cae/customs/cs-act/notifications/notfns-2k6/cs50-2k6.htm
5. Уведомление об изменении таможенных правил (нетарифные)		
Ув.№ 1/2006	Назначить Бабарпур в Харьяне таможенным портом для погрузки и разгрузки	http://www.cbec.gov.in/cae/customs/cs-act/notifications/notfns-2k6/csnt41-2k6.htm
Ув.№ 42/2006	Юрисдикция уполномоченного по пошлинам, Амритсар	http://www.cbec.gov.in/cae/customs/cs-act/notifications/notfns-2k6/csnt42-2k6.htm
Ув.№ 43/2006	Юрисдикция уполномоченного по акцизам, Бангалор	http://www.cbec.gov.in/cae/customs/cs-act/notifications/notfns-2k6/csnt43-2k6.htm
Ув.№ 44/2006	Поправки в Ув.№39/2005-Таможенные правила (нетарифные) от 13 мая 2005 г.	http://www.cbec.gov.in/cae/customs/cs-act/notifications/notfns-2k6/csnt44-2k6.htm

		2k6.htm
Ув.№ 45/2006	Определяет величину тарифов для пищевых масел/латунного лома	http://www.cbec.gov.in/cae/customs/cs-act/notifications/notfns-2k6/csnt45-2k6.htm
Ув.№ 46/2006	Новый (с 01 мая 2006 г.) курс рупий по отношению к другим валютам для импортных товаров и гербового сбора	http://www.cbec.gov.in/cae/customs/cs-act/notifications/notfns-2k6/csnt46-2k6.htm
Ув.№ 47/2006	Новый (с 01 мая 2006 г.) курс рупий по отношению к другим валютам для экспортных товаров	http://www.cbec.gov.in/cae/customs/cs-act/notifications/notfns-2k6/csnt47-2k6.htm
Ув.№ 48/2006	Новый маршрут для экспортно-импортных операций с Китаем	http://www.cbec.gov.in/cae/customs/cs-act/notifications/notfns-2k6/csnt48-2k6.htm
Ув.№ 49/2006	Пересмотрен тариф на пищевые масла	http://www.cbec.gov.in/cae/customs/cs-act/notifications/notfns-2k6/csnt49-2k6.htm
Ув.№ 50/2006	Мангалорский аэропорт приобрел функции таможенного для принятия/отправки грузов	http://www.cbec.gov.in/cae/customs/cs-act/notifications/notfns-2k6/csnt50-2k6.htm
Ув.№ 51/2006	Объявлены тарифные ставки на пищевые масла/латунный лом и внесены поправки в Ув.№36/2001- Таможенные правила (нетарифные) от 03 августа 2001 г.	http://www.cbec.gov.in/cae/customs/cs-act/notifications/notfns-2k6/csnt51-2k6.htm
Ув.№ 52/2006	Поправки в Ув.№62/94(NT) – Таможенные правила от 21 ноября 1994 г.	http://www.cbec.gov.in/cae/customs/cs-act/notifications/notfns-2k6/csnt52-2k6.htm
6. Информационные письма о таможенных правилах		
Инф.п.№13/2005	Льготные пошлины на оборудование для поиска месторождений и разработки золотых приисков	http://www.cbec.gov.in/cae/customs/cs-circulars/cs-circulars06/13-2006-cus.htm
Инф.п.№14/2005	Разъяснения в отношении утверждения заводских площадей для завершения составления плана по импорту	http://www.cbec.gov.in/cae/customs/cs-circulars/cs-circulars06/14-2006-cus.htm
Инф.п.№15/2005	Ув.№21/2002- освобождение от уплаты пошлин на все сотовые телефонные аппараты (в том числе стационарные беспроводные)	http://www.cbec.gov.in/cae/customs/cs-circulars/cs-circulars06/15-2006-cus.htm
Инф.п.№16/2005	Ежегодное приложение к Политике внешней торговли, 2004-09 (обновление от 07 апреля 2006 г) – введение в схему выдачи разрешений на беспошлинный импорт и изменения в действующих программах развития экспорта	http://www.cbec.gov.in/cae/customs/cs-circulars/cs-circulars06/16-2006-cus.htm
7. Налог на услуги		
Ув.№ 15/2006	Закон о финансах, 2006– специальный раздел, действующий с 01 мая 2006 г.	http://www.servicetax.gov.in/servicetax/servtax_notfns_idx.htm from 1/5/2006
Ув.№. 16/2006	Дополнено Уведомление касательно налога на услуги № 36/2004	http://www.servicetax.gov.in/servicetax/servtax_notfns_idx.htm
Ув.№. 17/2006	Правила обложения налогом на услуги (третья поправка), 2006	http://www.servicetax.gov.in/servicetax/servtax_notfns_idx.htm
Ув.№ 18/2006	Правила уплаты налога на услуги особой категорией физических лиц (поправка), 2006	http://www.servicetax.gov.in/servicetax/servtax_notfns_idx.htm
Ув.№. 19/2006	Поправки в порядок уплаты налога на услуги	http://www.servicetax.gov.in/servicetax/servtax_notfns_idx.htm
Ув.№ 20/2006	Ув. № 1/2006 действует с 01 мая 2006 г.	http://www.servicetax.gov.in/servicetax/servtax_notfns_idx.htm
Ув.№. 21/2006	Поправка в Ув.№1/2006- Налог на услуги от 01 марта 2006 г.	http://www.servicetax.gov.in/servicetax/servtax_notfns_idx.htm

Ув.№ 22/2006	Освобождение ряда услуг от уплаты налога на услуги согласно Разделу 66 Закона о финансах	http://www.servicetax.gov.in/servicetax/servtax_notfns_idx.htm
--------------	--	---

В. ПРЯМЫЕ НАЛОГИ

СБДТ Ув.№ 119/2006	Правила уплаты налога на доходы (4-ая поправка), 2006	http://www.taxmann.com/TaxmannDit/DisplayPage/dpage1.aspx?md=31
СБДТ Ув.№ 120/2006	Раздел (10 (6C) – определенные виды дохода иностранных партнеров, полученные в виде роялти или платы за техническое обеспечение, освобождаются от уплаты налога	http://www.taxmann.com/TaxmannDit/DisplayPage/dpage1.aspx?md=31
СБДТ Инф.п.№ 5/2006	Снижение ставки налога, Раздел 80ННС Закона о налоге на доход, 1961 г.	http://www.taxmann.com/TaxmannDit/DisplayPage/dpage1.aspx?md=31
Ув.№. 130/2006	Раздел 10(22В)– касательно «Юнайтед Ньюз ов Индия», г. Нью Дели как агентства новостей	http://www.taxmann.com/TaxmannDit/DisplayPage/dpage1.aspx?md=31
Ув.№. 131/2006	Раздел 10(22В)– касательно «Пресс траст ов Индия Лимитед», г. Нью Дели как агентства новостей	http://www.taxmann.com/TaxmannDit/DisplayPage/dpage1.aspx?md=31
Ув.№132/2006	Раздел 35 –Медицинский центр доктора Венкатрао Даули (Dr. Venkatrao Dawle Medical Foundation), больница Нилангекара, район Латур – одобрен к предоставлению льгот	http://www.taxmann.com/TaxmannDit/DisplayPage/dpage1.aspx?md=31
Ув.№. 133/2006	Раздел 35– Институт энергетики и ресурсов, г. Нью Дели - одобрен к предоставлению льгот	http://www.taxmann.com/TaxmannDit/DisplayPage/dpage1.aspx?md=31
Ув.№134/2006	Промышленный парк в Бангалоре	http://www.taxmann.com/TaxmannDit/DisplayPage/dpage1.aspx?md=31

Памятка

Данные, использованные в работе, взяты из различных печатных и доступных в электронном виде источников. Данные были проверены, тем не менее, исходные данные могут содержать случайные ошибки. Конфедерация индийской промышленности (CII) не несет за них ответственности.

Группа авторов: Марат Сэн Гупта (экономическая политика), Даниш А Хашим, Маанендра Сингх, Аастха Гиани, Сангита Гош и Малабика Нанди.

За дополнительной информацией, пожалуйста, обращайтесь к : Марату Сэн Гупта (marut.sengupta@ciionline.org)

Конфедерация индийской промышленности

India Habitat Centre, 4th Floor, Core 4A, Lodi Road, New Delhi – 110 003, India

Tel: 91-11-24682230-35 • Fax: 91-11-2465307, 24682229 • Email: ciico@ciionline.org • www.ciionline.org